



Entrepreneuriat : Posséder sa propre entreprise, être son propre patron

Compétences entrepreneuriales : Voici quelques compétences dont vous aurez besoin pour être un entrepreneur qui réussit.

Instructions :

- 1) Encerclez toutes les compétences que vous avez déjà.
- 2) Encerclez toutes les compétences que vous pensez pouvoir apprendre avec assez de temps et d'efforts.

- Optimisme
- Habileté d'apprendre de ses erreurs
- Initiative
- Motivation
- Vision
- La prise de décision
- Leadership
- Communication
- Créativité
- Bon négociateur
- Aptitude à convaincre/à vendre
- Connaissances de base en finance
- Évaluation du risque
- Recherche/planification
- Résolution de problème
- Formation continue
- Confiance en soi
- Capacité d'adaptation
- Habileté d'apprendre de critiques
- Se fixer des objectifs
- Capacité de se focaliser
- Ténacité

Essayez de vous imaginer entrepreneur...

Pensez-vous que vous POURRIEZ devenir entrepreneurs un jour si vous le vouliez vraiment?

- Oui, si j'essayais assez fort, je pourrais certainement faire ça.
- Non, je ne pense pas que je réussirais comme entrepreneur.

Pensez-vous qu'un jour, vous VOUDRIEZ être un entrepreneur?

- Oui, ça serait fantastique d'être mon propre patron.
- Non, ce n'est pas mon truc.

Par où commencer?

Question à considérer si vous commencez à penser à l'entrepreneuriat :

- 1) **Qu'est-ce qui m'intéresse et me passionne beaucoup?**
(Exemple : L'art me passionne.)
- 2) **Comment mes intérêts peuvent-ils servir les gens?**
(L'art procure de la décoration visuelle et un divertissement pour les gens.)
- 3) **En rapport avec vos intérêts, quels sont les produits ou services (chose que vous pouvez vendre ou fournir)?**
(Décoration intérieure, cartes de souhaits, tableaux d'art personnalisés.)
- 4) **Qu'est-ce qui manque dans ce domaine?**
(Dans la région, personne ne peint des portraits sur commande.)
- 5) **Comment puis-je faire du profit (faire de l'argent) avec cela?**
(Je peux demander un prix pour peindre le portrait du client.)
- 6) **Pour faire cela, j'aurais besoin de quelles ressources (les choses que j'utilise)?**
(Pinceaux, toiles, studio de peinture, site Internet pour me faire connaître, ordinateur.)
- 7) **Comment je fais de la publicité pour mon commerce?**
(Créer un site Internet, utiliser Facebook, assister à des événements artistiques et distribuer mon dépliant, le dire à mes amis, à mon réseau.)
- 8) **Qu'est-ce que cela va me coûter? Est-ce que cela sera rentable (est-ce que je ferai de l'argent)?**
(J'estime que cela me coûtera 500 \$ en matériel pour un an. Après cinq clients, à 100 \$ chacun, je vais rentrer dans mon argent. Après cela, je vais faire du profit.)



Entreprise d'été

Le programme Entreprise d'été est un excellent programme pour aider les étudiants (de 15 à 29 ans) à devenir entrepreneurs.

Vous posez votre candidature pour ce programme, et si vous êtes acceptés, vous obtenez :

- Jusqu'à 1500 \$ pour vous aider avec les coûts de démarrage.
- Si vous y réussissez à satisfaire toutes les exigences du programme, un autre montant pouvant aller jusqu'à 1500 \$.
- Des conseils et du mentorat venant de dirigeants d'entreprises locales pour vous aider à réussir dans votre entreprise.
- Quelque chose de vraiment impressionnant à mettre dans votre CV.
- Vous gardez tous les profits.

Pour plus d'informations et pour poser votre candidature, rendez-vous sur :
<http://www.ontario.ca/fr/affaires-et-economie/demarrer-une-entreprise-det-e-etudiants>