Entrepreneuriat : Posséder sa propre entreprise, être son propre patron

Compétences entrepreneuriales : Voici quelques compétences dont vous aurez besoin pour être un entrepreneur qui réussit.

Instructions :

1. Encerclez toutes les compétences que vous avez déjà.
2. Encerclez toutes les compétences que vous pensez pouvoir apprendre avec assez de temps et d’efforts.

* Optimisme
* Habileté d’apprendre de ses erreurs
* Initiative
* Motivation
* Vision
* La prise de décision
* Leadership
* Communication
* Créativité
* Bon négociateur
* Aptitude à convaincre/à vendre
* Connaissances de base en finance
* Évaluation du risque
* Recherche/planification
* Résolution de problème
* Formation continue
* Confiance en soi
* Capacité d’adaptation
* Habileté d’apprendre de critiques
* Se fixer des objectifs
* Capacité de se focaliser
* Ténacité

Essayez de vous imaginer entrepreneur…

Pensez-vous que vous POURRIEZ devenir entrepreneurs un jour si vous le vouliez vraiment?

* Oui, si j’essayais assez fort, je pourrais certainement faire ça.
* Non, je ne pense pas que je réussirais comme entrepreneur.

Pensez-vous qu’un jour, vous VOUDRIEZ être un entrepreneur?

* Oui, ça serait fantastique d’être mon propre patron.
* Non, ce n’est pas mon truc.

**Par où commencer?**

Question à considérer si vous commencez à penser à l’entrepreneuriat :

1. Qu’est-ce qui m’intéresse et me passionne beaucoup?

*(Exemple : L’art me passionne.)*

1. Comment mes intérêts peuvent-ils servir les gens?

*(L’art procure de la décoration visuelle et un divertissement pour les gens.)*

1. En rapport avec vos intérêts, quels sont les produits ou services (chose que vous pouvez vendre ou fournir)?

*(Décoration intérieure, cartes de souhaits, tableaux d’art personnalisés.)*

1. Qu’est-ce qui manque dans ce domaine?

*(Dans la région, personne ne peint des portraits sur commande.)*

1. Comment puis-je faire du profit (faire de l’argent) avec cela?

*(Je peux demander un prix pour peindre le portrait du client.)*

1. Pour faire cela, j’aurais besoin de quelles ressources (les choses que j’utilise)?

*(Pinceaux, toiles, studio de peinture, site Internet pour me faire connaître, ordinateur.)*

1. Comment je fais de la publicité pour mon commerce?

*(Créer un site Internet, utiliser Facebook, assister à des événements artistiques et distribuer mon dépliant, le dire à mes amis, à mon réseau.)*

1. Qu’est-ce que cela va me coûter? Est-ce que cela sera rentable (est-ce que je ferai de l’argent)?

*(J’estime que cela me coûtera 500 $ en matériel pour un an. Après cinq clients, à 100 $ chacun, je vais rentrer dans mon argent. Après cela, je vais faire du profit.)*

**Entreprise d’été**

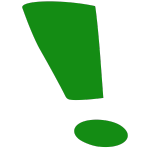
Le programme Entreprise d’été est un excellent programme pour aider les étudiants (de 15 à 29 ans) à devenir entrepreneurs.

Vous posez votre candidature pour ce programme, et si vous êtes acceptés, vous obtenez :

* Jusqu’à 1500 $ pour vous aider avec les coûts de démarrage.
* Si vous y réussissez à satisfaire toutes les exigences du programme, un autre montant pouvant aller jusqu’à 1500 $.
* Des conseils et du mentorat venant de dirigeants d’entreprises locales pour vous aider à réussir dans votre entreprise.
* Quelque chose de vraiment impressionnant à mettre dans votre CV.
* Vous gardez tous les profits.

Pour plus d’informations et pour poser votre candidature, rendez-vous sur :

<http://www.ontario.ca/fr/affaires-et-economie/demarrer-une-entreprise-dete-etudiants>

****