

PROFIL DE CARRIÈRE

Directeurs/directrices des assurances, de l'immobilier et du courtage financier:

Les directeurs des assurances, de l'immobilier et du courtage financier planifient, organisent, dirigent, contrôlent et évaluent les activités d'entreprises ou d'établissements qui offrent des services en matière d'assurance, d'hypothèques, d'immobilier ou de valeurs mobilières. Ils sont généralement responsables du développement des affaires et doivent faire en sorte que leurs groupes atteignent un certain rendement par rapport aux objectifs fixés.

Information salariale:

101,963.73\$ est le salaire médian trouvé localement.

49.02\$/ heure est le salaire médian localement reporté.

Les compétences fréquemment listées dans les offres d'emploi:

- Compétences en matière de crédit
- Comptabilité publique
- Compétences en gestion
- Expérience/aptitude - ventes
- Gestion des talents
- Communication de l'information financière
- Relations avec la clientèle
- Communication orale et écrite
- Intégrité
- Gestion des personnes
- Entrepreneurial
- Accompagnement de carrière (coaching)
- Gestion de patrimoine
- Aptitudes organisationnelles
- Gestion du temps
- Gestion des relations
- Engagement des employés
- Prospection
- Marketing

Fonctions principales:

Les directeurs des assurances planifient, organisent, dirigent, contrôlent et évaluent les activités d'un établissement ou d'un service qui vend de l'assurance-automobile, de l'assurance-incendie, de l'assurance-vie, de l'assurance de biens et d'autres types d'assurances.

Les directeurs de service immobilier planifient, organisent, dirigent, contrôlent et évaluent les activités d'un établissement ou d'un service qui achète, qui vend et qui loue des propriétés résidentielles et commerciales pour des clients.

Les directeurs des courtiers en hypothèque planifient, organisent, dirigent, contrôlent et évaluent les activités d'un établissement ou d'un service qui trouve des prêteurs ou des établissements de crédit pour des clients qui cherchent une hypothèque.

Les directeurs des ventes de valeurs mobilières planifient, organisent, dirigent, contrôlent et évaluent les activités d'un établissement ou d'un service qui achète et qui vend des actions, des obligations et d'autres formes de valeurs mobilières pour le compte de clients particuliers ou d'établissements; gérer les placements de leur propre clientèle.

Les conditions de travail:

Le travail est habituellement exécuté dans un environnement structuré, comme un bureau.

Cheminevements de carrière:

L'expérience permet d'accéder à des postes de cadres supérieurs.

Les directeurs sont employés par des compagnies d'assurance, des agences immobilières, des courtiers en valeurs mobilières, en hypothèques, des négociants en placements et des négociants de produits de base. Voici des exemples de cheminement de carrière pour les directeurs :

- Directeur/directrice des ventes d'obligations
- Directeur/directrice des négociants de produits de base
- Directeur/directrice du courtage financier
- Directeur régional/directrice régionale des assurances
- Directeur/directrice de la négociation de titres d'emprunt
- Directeur/directrice des courtiers en hypothèques
- Courtier/courtière en valeurs mobilières
- Directeur/directrice de la recherche sur valeurs mobilières
- Directeur/directrice du parquet de la bourse
- Directeur/directrice de service de sélection des risques

Pour trouver d'autres cheminements de carrière possibles, allez à [WEexplore](#).

Éducation et cheminement de carrière:

If you're interested in becoming an insurance, real estate, and/or financial brokerage manager, you can acquire training/education locally at any of the following institutions.

St. Clair College:

Administration des affaires - Finance

Critères d'admission/d'éligibilité :

- DESO avec la majorité des cours au niveau collégial ©, universitaire (U), Universitaire/collégial (M), ou ouvert (O) ; ou
- Titre d'étudiant adulte

Diplômes d'études : Trois ans - programme des collèges de l'Ontario menant à un diplôme avancé

Certification professionnelle : Inconnu

Participation : En personne

Temps plein ou temps partiel : Temps plein

Durée du programme : 6 semestres

Cycle du programme : Septembre et/ou Janvier

Coût du programme :

- Année 1: 4 149.38 \$
- Année 2: 3 984.01 \$
- Année 3: 4 007.01 \$

- Total: 12 140.40 \$

Éligibilité à RAFEO : Oui

Lieu : 2000 route Talbot Road ouest, Windsor, N9A 6S4

Pour plus d'informations, visitez le site Internet:

http://www.stclaircollege.ca/programs/postsec/busadmin_finance/

[University of Windsor:](#)

Administration des affaires

Critères d'admission :

- Moyenne d'admission médiane: 82%
- Moyenne d'admission minimum : 73% (sans études en alternance et 78% (avec stage) ENG4U et un cours de 12ème année en maths avec une note d'au moins 70%
- **Diplômes d'études :** Diplôme universitaire – Baccalauréat de commerce
- **Certification professionnelle :** Opportunité d'effectuer une concentration et d'obtenir un certificat sur la concentration des systèmes d'information
- **Participation :** En personne
- **Temps plein ou temps partiel :** Temps plein
- **Durée du programme :** 4 ans
- **Cycle du programme :** Admission en automne, hiver et été
- **Coût du programme :** * 10 846.00 \$ (* Deux semestres)

Pour plus d'informations, visitez le site Internet:

<http://www.uwindsor.ca/studentrecruitment/322/business-optional-co-op>

Dénégation de responsabilité : Les institutions éducationnelles se réservent le droit de changer l'information sans avertissement, et cela peut conduire à des divergences entre leurs informations et l'information présentée ci-dessus. Si vous trouvez des erreurs, veuillez les reporter à info@workforcewindsorsex.com.